

6次産業化に取り組む農業経営者様へ

# 「売る」とは何か

## 販売戦略セミナーのご案内

日時

令和  
3年 **7月16日(金)**  
13:30-15:00

会場

**福富ゆうあい館**

(白石町大字福富3535-1)

**定員30名(申込順)参加無料**

裏面FAXにてお申し込みください。

定員となり次第締め切らせて頂きます。

せのお かおる

**妹尾 薫 氏**

合同会社わだち代表社員



中小企業診断士等。

経営改善全般を手掛け、農業分野の

ほか直売所や飲食店業界、小売・観光

に至るまで幅広く対応。外資系金融機関を経て道の駅

設立や支配人歴任するなど金融機関と経営者の両方

の実務経験も持つ。講演、コンサルタント歴多数。

### 当日、WEB商談練習会を開催！！

セミナー内で洋菓子製造業者(食材商社機能あり)を相手としたWEB商談練習会を開催します。参加申込まただいた方の中から数名にチャレンジしていただく予定です(対象の方には事務局から事前連絡を差し上げます)。

お問合せ先 日本政策金融公庫佐賀支店 担当:川上

TEL:0952-27-4120 FAX:0952-27-4125

# 「『売る』とは何か」

## 販売戦略セミナー参加申込書

### 1. ご参加者名

(複数名での参加の場合は参加される全員のお名前のご記入をお願いします)

会社名・役職	ご芳名 (ふりがな)

### 2. ご連絡先

【電話番号】

(固定)

(携帯)

【E-mail アドレス】